

# Drei Mal schneller Preise neu auszeichnen

### Französische Boutiquen-Kette etikettiert mit mobilen Druckern von Zebra

MIM ist eine Kette von modischen Boutiquen für junge Frauen mit über zweihundert Läden in ganz Frankreich. „Wir haben uns auf den unteren und mittleren Preisbereich spezialisiert und wir müssen besonders darauf achten, Preise rasch und flexibel auszeichnen bzw. ändern zu können“, erläutert Philippe Lafon, IT Manager des Unternehmens. Pro Jahr werden rund 20 Mio. selbstklebende Etiketten bzw. 500.000 Etiketten pro Kampagne für Preisreduzierungen verbraucht, d.h. alles, was hier zu Zeitersparnissen beiträgt, ist äußerst wertvoll für das Unternehmen.

Bereits 1998 arbeitete das Unternehmen mit Zetes France zusammen und stattete seine Läden mit PDT 3100 Scanner-Handterminals von Symbol® aus, um beim Empfang neuer Ware in den Läden die Preise zu prüfen. Der Druck von Selbstklebeetiketten erfolgte damals noch manuell. „Wann immer das tragbare Handterminal anzeigte, dass der Preis sich geändert hatte, musste der Mitarbeiter das Terminal weglegen, den Preis manuell einstellen und mit dem mechanischen Drucker den aktuellen Preis auf das Klebeetikett aufdrucken und dieses aufkleben“, erläutert Lafon. „Mit anderen Worten: es war eine aufwendige Aktion und die manuelle Eingabe der Preise barg das Risiko, dass nicht unerhebliche Fehler gemacht wurden.“

### Direkte Kommunikation zwischen Terminals und Druckern

„Wir wollten daher dieses System effizienter gestalten und zusammen mit den Handterminals mobile Drucker einsetzen. Wir entschieden uns für mobile QL 220-Drucker von Zebra, da diese mit unserem Equipment und unserer Umgebung kompatibel waren, vor allem aber, weil sie sehr einfach zu bedienen sind und ein sehr gutes Preis-Leistungsverhältnis bieten“, kommentiert Lafon.

Insgesamt wurden 300 Drucker angeschafft. Diese kommunizieren über ein Kabel direkt mit den Handterminals, die wiederum mit dem Informationssystem verbunden sind. Jedes Mal, wenn ein Barcode gelesen wird und sich der Preis geändert hat, sendet das Terminal eine Nachricht an den Drucker, der automatisch das entsprechende Etikett ausgibt.

„Das System bedeutet für uns eine deutlich gesteigerte Produktivität“, erläutert Lafon. „Im Schnitt sind wir drei Mal schneller. Wo wir früher für eine normale Aktion zwei Tage pro Person benötigten, ist dies heute in weniger als einem Tag erledigt. Diese Zeitersparnis zieht natürlich deutliche Kosteneinsparungen nach sich. Auch das Fehlerrisiko ist erheblich gesunken. Die Mitarbeiter in den Läden müssen die Preise nicht mehr selbst auswählen, da die Daten für die Etiketten über das Handterminal direkt aus dem Informationssystem zur Verfügung gestellt werden.“



### Lösungstechnologie

QL 220™  
Symbol® PDT 3100





## Einfache Verbindung mit dem Informationssystem

Die Gestaltung der Drucker spielte bei der Auswahl ebenfalls eine wichtige Rolle. MIM testete die Produkte zunächst in den Läden und die Vertriebsleute vor Ort erkannten rasch die Vorteile, die die QL 220-Drucker für die Anwender mit sich bringen.

„Der mobile Drucker von Zebra ist sehr leicht, kann einfach mit dem Handterminal verbunden werden, lässt sich zum Wechseln der Druckmedien weit öffnen und verfügt über eine langlebige Batterie, die den Mitarbeitern ausreichend Bewegungsfreiheit verschafft. Im Gegensatz zu anderen Produkten wurde der QL 220 also tatsächlich für die mobile Etikettierung entwickelt. Dies erleichtert seinen Einsatz und bedeutet einen echten Gegenwert für seinen Preis“, resümiert Lafon. Ein weiterer positiver Punkt war, dass die Einführung und Verbindung der Drucker mit dem System aufgrund ihrer offenen Schnittstellen keinen weiteren Programmieraufwand nach sich zog.

„Der mobile Drucker von Zebra ist sehr leicht, kann einfach mit dem Handterminal verbunden werden, lässt sich zum Wechseln der Druckmedien weit öffnen und verfügt über eine langlebige Batterie, die den Mitarbeitern ausreichend Bewegungsfreiheit verschafft. Im Gegensatz zu anderen Produkten wurde der QL 220 also tatsächlich für die mobile Etikettierung entwickelt. Dies erleichtert seinen Einsatz und bedeutet einen echten Gegenwert für seinen Preis.“

