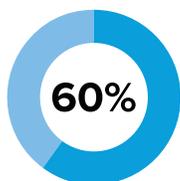


Date al personale di vendita informazioni esclusive che migliorano l'esperienza d'acquisto dei clienti

Il cliente connesso di oggi ha più scelte che mai. Per migliorare la sua esperienza d'acquisto, offritegli qualcosa di esclusivo che non troverà facendo ricerche con il proprio smartphone.



Più valore agli addetti alle vendite con la connettività

Più della metà dei consumatori è convinta del fatto che l'uso di dispositivi mobili per l'assistenza alla clientela migliori l'esperienza di acquisto complessiva.



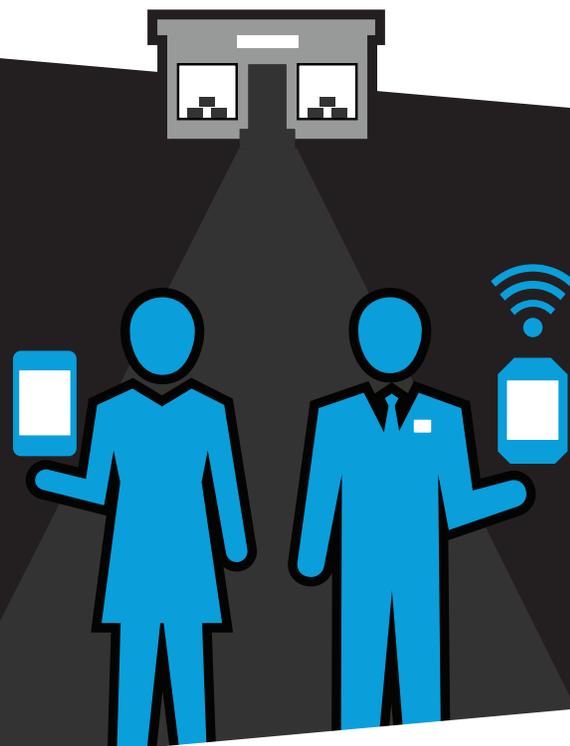
Trasformate il ruolo del personale di vendita con la tecnologia mobile

Gli addetti alle vendite dotati di tecnologia mobile possono accedere a informazioni non pubbliche, esclusivamente nella disponibilità del retailer, e fornire consigli preziosi, incrementando gli incassi e i profitti dell'attività.

Come la trasformazione migliora i risultati di vendita

La trasformazione del ruolo del personale di vendita cambia radicalmente il retail

- 1 Migliore esperienza del brand**
Shopping più veloce e più facile.
- 2 Personalizzazione**
Accesso alle preferenze del cliente.
- 3 Opzioni di evasione degli ordini**
Qualsiasi articolo, disponibile in qualunque luogo e momento.
- 4 Maggiore efficienza del negozio**
Procedure più efficienti nei punti vendita.



SCARICA L'E-BOOK



ZEBRA e il disegno della testa di Zebra sono marchi commerciali di ZIH Corp., registrati in molte giurisdizioni del mondo. Tutti gli altri marchi sono di proprietà dei rispettivi titolari. ©2018 ZIH Corp e/o affiliate. Tutti i diritti riservati.